

RETRACKER

SALES

Gestione mobile della forza vendita



Funzionalità

- Acquisizione ordini
- Tentata vendita
- Fatturazione
- Gestione incassi

Tecnologia

- Data base relazionale interno con sincronizzazione bidirezionale anche in real-time
- Connessione **GPRS** ma anche Wi-Fi
- Lettura barcode e stampa immediata

Attività commerciale

La registrazione degli ordini avviene per mezzo di "form" grafiche ed è guidata e controllata immediatamente dal software che aggiorna in tempo reale il data base.

Nella registrazione dei documenti il venditore viene guidato per evitare errori: il sistema controlla che i prodotti - venduti o proposti - ed i prezzi praticati siano effettivamente quelli previsti per il cliente selezionato.

Per ciascun cliente sono disponibili i documenti storici, i documenti aggiornati e l'elenco degli ultimi articoli venduti per una rapida e facile consultazione.

E' prevista la possibilità di aggiornare, modificare, integrare gli ordini non completamente evasi dall'azienda.

La stampa immediata del documento consente la certificazione dell'attività commerciale presso il cliente.



Gestione anagrafica dei clienti

L'anagrafica dei clienti è sempre disponibile sul palmare sia per la consultazione che per la modifica o l'inserimento di dati.

Le nuove anagrafiche vengono sincronizzate con le anagrafiche del sistema informatico centrale ad ogni connessione.



Listini e Disponibilità articoli

Le informazioni sui prodotti, la disponibilità ed i listini consentono una rapida consultazione "sul campo".

I listini presenti nel database delle unità mobili derivano dal data base aziendale e sono suddivisi per cliente.

Estratto conto clienti

Le informazioni sulla situazione del cliente, sulle scadenze e sui pagamenti dei clienti sono sempre disponibili per l'operatore a cui possono essere demandate anche attività di incasso.

La trasmissione dei dati al sistema host consente l'aggiornamento dei dati contabili aziendali.